



MOTIVER SON EQUIPE ET DEVELOPPER SES COMPETENCES

Cette formation avancée en gestion d'équipe vous apprendra à développer et planifier les compétences de vos collaborateurs, à identifier et exploiter leurs forces, et à utiliser des leviers de motivation pour les engager efficacement. Vous pratiquerez des techniques concrètes pour améliorer la gestion et la motivation au sein de votre équipe, avec pour objectif de renforcer votre leadership et maximiser les performances de votre équipe.



OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- ✓ Analyser et planifier le développement des compétences de l'équipe.
- ✓ Identifier et utiliser les forces et compétences individuelles.
- ✓ Utiliser les leviers de motivation pour engager les collaborateurs.
- ✓ Appliquer les techniques de gestion et de motivation.

DUREE ET LIEUX

1 journée, 7 heures

Lieux : Paris, Essonne, Lyon, Distanciel

Effectif : 10 personnes maximum en inter

PROCHAINES DATES

Inter : voir planning

Intra : sur demande



COMPETENCES VISEES

Acquérir les compétences essentielles pour identifier, développer et motiver les talents au sein de votre équipe, tout en optimisant leur performance.

TARIF

Inter : 750€ HT / personne

Intra : sur devis

PREREQUIS

Aucun prérequis



MOYENS PEDAGOGIQUES, METHODES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT

- Alternance de pratique et de théorie dans le cadre de l'apprentissage.
- Séquences de progression sous forme de quizz et atelier pratique.
- Ce programme peut être adapté aux besoins du client en intra uniquement.

PUBLIC VISE

Manager d'équipe





PROGRAMME : MOTIVER SON EQUIPE ET DEVELOPPER SES COMPETENCES

Matin

Séance 1 : Analyser et planifier le développement des compétences de l'équipe.

- Introduire les concepts clés du management des compétences
- Analyser les besoins en compétences au sein de l'équipe
- Élaborer un plan de développement des compétences.

Pause

Séance 2 : Identifier et utiliser les forces et compétences individuelles.

- Identifier les forces et compétences spécifiques de chaque collaborateur
- Étudier des cas pratiques pour ajuster les missions en fonction des compétences identifiées.

PAUSE REPAS

Après-midi

Séance 3 : Utiliser les leviers de motivation pour engager les collaborateurs.

- Comprendre les différents leviers de motivation pour engager et motiver efficacement les collaborateurs.
- Apprendre à reconnaître et à prendre en compte les besoins individuels pour renforcer la motivation et le bien-être au travail.

Pause

Séance 4 : Appliquer les techniques de gestion et de motivation.

- Mettre en pratique les techniques de motivation apprises
- Effectuer une synthèse des techniques de gestion et de motivation abordées afin de consolider les acquis





MODALITES, HANDICAP ET FINANCEMENTS



FORMATION A DISTANCE

Pour les formations "A distance", elles sont réalisées avec un outil de visioconférence type Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.



PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

La prestation est ouverte à tout public. Pour les personnes signalant un handicap à l'inscription, une solution d'adaptabilité ou de remplacement sera systématiquement recherchée et appliquée.



MODALITES ET DELAIS D'ACCES

Toute demande de prestation s'accompagne de l'envoi d'un devis précisant le montant net de la prestation, ainsi que ses dates de réalisation. Le devis est transmis sous format électronique par mail ou par voie dématérialisée.

La prestation, après acceptation du devis et signature du contrat ou de la convention de formation, peut démarrer en respectant le délai minimum calendaire de 48 heures.



CONTACTS

Pour toutes informations sur les prestations :

Tel : 06 30 78 35 19

Mail : contact@myhumanpartner.com

Notre référente handicap :

Laetitia Delcroix

Tel : 06 59 35 00 80

Mail : laetitia.delcroix@myhumanpartner.com



FINANCEMENTS

Pour les formations :

OPCO : possibilité de prise en charge en fonction de votre dossier et de votre budget de formation.

Si vous êtes micro-entrepreneur ou TNS, vous êtes éligible à une enveloppe fixe annuelle. Pour connaître votre FAF et ses critères de prise en charge, connectez-vous sur <https://www.secu-independants.fr> rubrique « mes attestations » puis téléchargez votre « attestation de CFP ».

Pour les bilans de compétences :

-Compte Personnel Formation : le bilan de compétences est accessible au financement sur la plateforme CPF en cliquant sur le lien : https://www.moncompteformation.gouv.fr/espace-prive/html/#/formation/recherche/83834879500025_BILANDECOMPETENCES/83834879500025_BILANDECOMPETENCES2023ETRECHY

Pour les bilans d'orientation :

Pas de financement possible pour le bilan d'orientation.



CONDITIONS GENERALES DE VENTE

Prise en charge

Si le client bénéficie d'un financement par un OPCO, il doit faire une demande de prise en charge avant le début de la prestation. Le client est tenu de fournir l'accord de financement lors de l'inscription. Dans le cas où la société MYhumanPARTNER ne reçoit pas la prise en charge de l'OPCO au 1er jour de la formation, l'intégralité des coûts de formation sera facturée au client.

Désignation

La société MYhumanPARTNER désigne un organisme de formation professionnelle et de bilan de compétences, dont le siège social est situé au 7 place de l'église 91650 BREUILLET;

MYhumanPARTNER met en place et dispense des formations inter et intra entreprises, à ETRECHY, et sur l'ensemble du territoire national, seule ou en partenariat.

Dans les paragraphes qui suivent, il est convenu de désigner par :

- client : toute personne physique ou morale qui s'inscrit ou passe commande d'une formation auprès de la société MYhumanPARTNER
- stagiaire : la personne physique qui participe à une formation.
- CGV : les conditions générales de vente, détaillées ci-dessous.
- OPCO : les opérateurs de compétence agréés chargés de collecter et gérer l'effort de formation des entreprises.

Objet et champ d'application

Les présentes Conditions Générales de Vente déterminent les conditions applicables aux prestations de formation effectuées par la société MYhumanPARTNER pour le compte d'un client. Toute commande de formation auprès de la société implique l'acceptation sans réserve du client des présentes Conditions Générales de Vente. Ces conditions prévalent sur tout autre document du client, en particulier sur toutes conditions générales d'achat.

Devis et attestation

Pour chaque formation, la société MYhumanPARTNER s'engage à fournir un devis au client. Ce dernier est tenu de retourner à la société un exemplaire renseigné, daté, signé et tamponné, avec la mention « Bon pour accord ».

Le cas échéant une convention particulière peut être établie entre la société MYhumanPARTNER, l'OPCO ou le client.

À la demande du client, une attestation de présence ou de fin de formation, ainsi que des feuilles d'émargement peuvent lui être fournies.

Prix et modalités de paiement

Les prix des formations sont indiqués en euros nets de taxes. Le paiement est à effectuer après exécution de la prestation, à réception de la facture, au comptant. Le règlement des factures peut être effectué par virement bancaire ou par chèque. Dans des situations exceptionnelles, il peut être procédé à un paiement échelonné. En tout état de cause, ces modalités devront avoir été formalisées avant le démarrage de la formation.



CONDITIONS GENERALES DE VENTE

Conditions de report et d'annulation d'une séance de formation

L'annulation d'une séance de formation est possible, à condition de le faire au moins 10 jours calendaires avant le jour et l'heure du début de la formation. Toute annulation doit faire l'objet d'une notification par e-mail à l'adresse sandrine.almeras@myhumanpartner.com.

En cas d'annulation entre 4 et 10 jours ouvrables avant la date de la formation, le client est tenu de payer une pénalité d'annulation, à hauteur de 10% du coût total initial de la formation. En cas d'annulation moins de 3 jours ouvrables avant le début de la formation, une pénalité d'annulation correspondant à 50% du coût total initial sera facturée au client. La demande de report de sa participation à une formation peut être effectuée par le client, à condition d'adresser une demande écrite à l'organisme de formation dans un délai de 10 jours avant la date de la formation. En cas d'inexécution de ses obligations suite à un événement fortuit ou à un cas de force majeure, la société MYhumanPARTNER ne pourra être tenue responsable à l'égard de ses clients. Ces derniers seront informés par mail.

Programme des formations

S'il le juge nécessaire, l'intervenant pourra modifier les contenus des formations suivant l'actualité, la dynamique de groupe, ou le niveau des participants. Les contenus des programmes figurant sur les fiches de présentation ne sont ainsi fournis qu'à titre indicatif.

Propriété intellectuelle et droit d'auteur

Les supports de formation, quelle qu'en soit la forme (papier, numérique, électronique...), sont protégés par la propriété intellectuelle et le droit d'auteur. Leur reproduction, partielle ou totale, ne peut être effectuée sans l'accord exprès de la société. Le client s'engage à ne pas utiliser, transmettre ou reproduire tout ou partie de ces documents en vue de l'organisation ou de l'animation de formations.

Informatique et libertés

Les informations à caractère personnel communiquées par le client à la société MYhumanPARTNER sont utiles pour le traitement de l'inscription ainsi que pour la constitution d'un fichier clientèle pour des prospections commerciales. Suivant la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978, le client dispose d'un droit d'accès, de rectification et d'opposition des données personnelles le concernant.

La société MYhumanPARTNER s'engage à appliquer les mesures administratives, physiques et techniques appropriées pour préserver la sécurité, la confidentialité et l'intégrité des données du client. Elle s'interdit de divulguer les données du client, sauf en cas de contrainte légale.


Loi applicable et attribution de compétence

Les présentes Conditions Générales de Vente sont encadrées par la loi française. En cas de litige survenant entre la société MYhumanPARTNER et le client, la recherche d'une solution à l'amiable sera privilégiée. À défaut, l'affaire sera portée devant les tribunaux d'Evry.

Dernière mise à jour le 20 mars 2021



Adresse : 7 place de l'église 91650 BREUILLET

 01 75 59 96 56

 contact@myhumanpartner.com

<https://myhumanpartner.com/offre-de-formations/>

Reproduction interdite sous peine de poursuite